

10 gute Gründe für den Vertrieb der IDEAL UniversalLife



Auch in Zeiten steigender Zinsen ist die **IDEAL UniversalLife** für Ihre Kunden ein Garant für sicheren, flexiblen und transparenten Vermögensaufbau. Für Sie als unseren Vertriebspartner ist die IDEAL UniversalLife jederzeit die Möglichkeit, ganz bequem mehr Umsatz zu machen! Hier sind **10 gute Gründe**, warum die **IDEAL UniversalLife** auch Ihr Geschäft bereichert!

1



Keine Stornohaftungszeit

Machen Sie sich keine Gedanken über Rückforderungen, sollte Ihr Kunde einen Vertrag vorzeitig kündigen.

2



Komplet digitaler Verkaufsprozess

Beraten Sie Ihre Kunden online und lassen Sie Ihre Kunden digital abschließen – papierlos und nachhaltig!

3



Sichere, regelmäßige Vergütung

Beim Vertrieb der IDEAL UniversalLife erhalten Sie Ihre Vergütung laufend auf Basis der eingezahlten Beiträge und der Kontostände Ihrer Kunden.

4



Beteiligung an den Kontoständen Ihrer Kunden

Je höher der Kontostand Ihrer Kunden, umso mehr laufende Vergütung erhalten Sie!

5



Aufbau eines passiven Einkommens

Aufbau einer zusätzlichen Vergütung bei jeglichen Zuzahlungen Ihrer Kunden – auch außerhalb des Beitragsplans.

6



Mehr Gewinn dank der Kontoeinrichtungsgebühr

Sie können eine Kontoeinrichtungsgebühr bis zu 1.000 € mit Ihrem Kunden vereinbaren. Die IDEAL übernimmt den Einzug mit dem Erstbeitrag. Diese kommt zu Ihrer generellen Vergütung hinzu.

7



Unabhängigkeit durch flexible Vergütungsgestaltung

Durch die flexible Gestaltung der Vergütung können Sie frei zwischen den Vergütungsstufen L100/ L75/ L50/ L25 und O wählen. So können Sie auch auf preissensible Kunden reagieren.

8



Verkaufsoptimierte Kundenansprache

Erreichen Sie Ihre Kunden mit spannenden Verkaufsansätzen „nebenbei“ über die digitale Kundenansprache der IDEAL UniversalLife. Nutzen Sie den IDEAL OnlineService oder die beliebte Marketingplattform digidor, um Ihre Kunden zu erreichen.

9



Einzahlungen für Ihre Kunden einfach und komfortabel planen

Sie können im Auftrag Ihrer Kunden Zuzahlungen zur IDEAL UniversalLife planen.

10



Transparenz für mehr Umsatz

Sie sehen jederzeit den Kontostand Ihrer Kunden und können so zu Zuzahlungen beraten, sie veranlassen und finanziell davon profitieren!